



Amway

Uw
keuze

Uw toekomst

**Bent u op zoek
naar een betere balans tussen
werk en privéleven?**

Zou u graag een betere balans tussen werk en privé hebben?
Zou u graag meer controle en minder stress hebben?
Heeft u plezier in uw werk?

Bij Amway

werkt u voor uzelf. U heeft de controle en u beslist. Amway staat klaar om ondersteuning te bieden wanneer u het nodig heeft.

Uw voordelen

De extra inkomsten en flexibiliteit die u wilt bereiken om het leven te leiden dat u verdient. U bent eigen baas en bepaalt zelf wanneer en hoe hard u werkt. U maakt uw eigen planning, zodat u deeltijds of voltijds vanuit huis kunt werken en bij uw gezin kunt zijn wanneer het u het beste uitkomt. U beslist met wie u werkt en hoe u werkt, en dat kan zowel dankbaar als leuk zijn.



“Het is mijn business.”

*Tetyana, geboren in 1986
Amway Business Owner
sinds 2009*

Bent u op zoek naar meer financiële zekerheid?

Wat zouden maandelijkse extra inkomsten voor uw financiële zekerheid betekenen? Heeft u ook voldoende inkomsten voor morgen?

Wat zou u doen met € 1.000 extra per maand?

Met Amway

kunt u elke maand een beetje of veel meer verdienen. Dat is volledig afhankelijk van uw doelen, hoe u uw business wilt opbouwen en hoeveel energie u erin wilt steken.

Uw voordelen

U kunt de gewenste extra financiële zekerheid verkrijgen.

U kunt de extra's hebben die u graag wilt in uw leven.

U kunt de levenskwaliteit krijgen die u verdient.



“Het beste besluit dat we ooit hebben genomen.”

*Pietro, geboren in 1959
Amway Business Owner*

*Antonella, geboren 1960
Amway Business Owner
Beiden Amway Business Owner sinds 1987*

Bent u op zoek naar echte beloningen en onderscheidingen?

Krijgt u meer betaald als u meer, slimmer en beter werkt? Krijgt u wat u verdient? Kunt u zich persoonlijk ontwikkelen en wordt u beloond voor uw successen?

Met Amway

werkt u voor uzelf, niet voor een bedrijf. Uw loyaliteit ligt bij uzelf, niet bij een bedrijf. Amway helpt u bij het bereiken van UW doelen en biedt u ondersteuning om succesvol te worden. Naast persoonlijke ondersteuning heeft u 24 uur per dag toegang tot online cursussen, informatie en tools. U bepaalt wat u belangrijk vindt.

Uw voordelen

U wordt beloond op basis van uw prestaties. Hoe beter u presteert, des te meer u verdient. En daarbij ligt het aan u om de gewenste balans tussen werk en privé te kunnen bereiken.



“Ik kan exclusieve beloningen verdienen.”

*Martin, geboren in 1974
Amway Business Owner
sinds 1994*

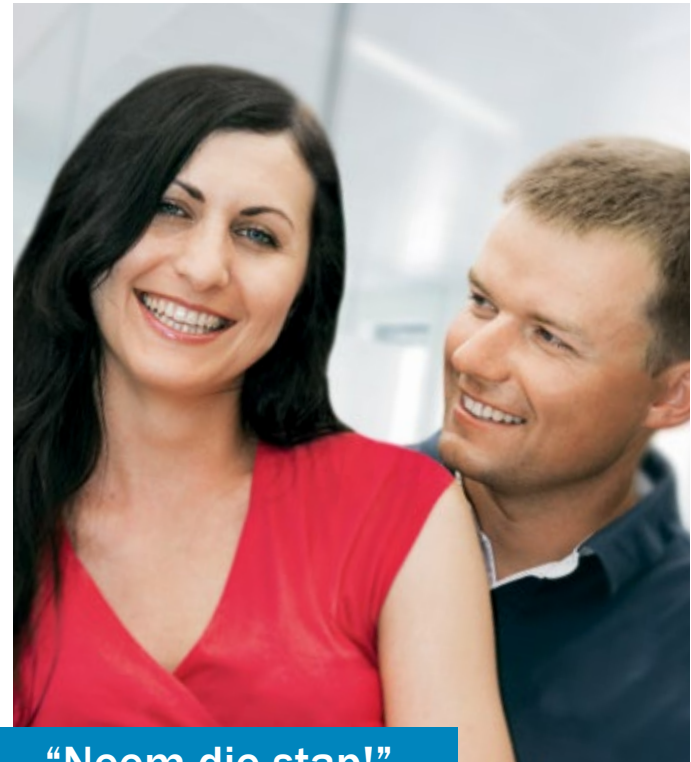
Waar draait het om bij Amway?

Met een lage startinvestering en al ruim een halve eeuw aantoonbaar succes biedt Amway een van de meest succesvolle zakenmodellen ter wereld voor wie op zoek is naar meer geld, tijd, flexibiliteit en een betere levenskwaliteit.

Amway geeft u de kans uw toekomst op te bouwen, de flexibiliteit uw tijd zelf in te delen en extra inkomsten te genereren voor de dingen die u graag wilt. Het systeem van Amway belooft business owners om kwaliteitsproducten te verkopen en te helpen helpen om hetzelfde te doen.

Het aanbod van Amway bestaat uit exclusieve kwaliteitsproducten op het gebied van beauty, home en wellness. Voor vrijwel alle producten geldt een tevredenheidsgarantie. U kunt ze proberen en als u niet tevreden bent, kunt u ze terugsturen. U krijgt dan het volledige aankoopbedrag terugbetaald. Hoeveel andere bedrijven doen dat?*

Bij Amway krijgt u ondersteuning van een enthousiast team. U kunt een persoonlijke sponsor krijgen, die u kan begeleiden. Daarnaast is er een team van personen die, net als u, hun eigen Amway business hebben en die u ondersteuning en advies kunnen geven.



“Neem die stap!”

*Katarzyna, geboren in 1978
Dierenarts*

*Tomasz, geboren in 1977
Hoofd Verkoop
Beiden Amway Business Owner sinds 2004*

* Voor meer informatie lees de Voorwaarden en Bepalingen op www.amway.nl of www.amway.be.

Uw Amway

Geen gemiddeld bedrijf

Amway is samen met Alticor (het moederbedrijf van Amway) het grootste directe verkoopbedrijf ter wereld. Het is ruim een halve eeuw geleden, in 1959, opgericht door 2 vrienden voor het leven en zakelijke partners Rich DeVos en Jay Van Andel.

Rich DeVos en Jay Van Andel richtten Amway in 1959 op.



“... een nieuw leven vol met mogelijkheden belofte, winst en hoop.”

*Doug DeVos
and Steve Van Andel*



De families DeVos en Van Andel blijven trouw aan een filosofie van ondernemerschap en vrijheid. En met resultaat: in 2015 was de totale omzet van Amway EUR 8,8 miljard. Amway is nu actief in meer dan 100 landen en gebieden over de hele wereld en is er trots op om u een flexibele business met een stevige basis te presenteren. We steunen en respecteren u als een partner die aan zijn succes werkt.

De business

In 1969 meer dan 100.000 Business Owners.



1960-69

Jaarlijks worden er meer dan 4.000 truckladingen met producten verzonden.



1970-79

In dit decennium wordt voor het eerst een omzet van een miljard dollar bereikt.



1980-1989

De tweede generatie van de families DeVos en Van Andel neemt het roer over.



1990-1999

Amway China behaalt voor het eerst een omzet van 1 miljard dollar.



2000-09

Amway Business Owners hebben nu meer dan EUR 40,65 miljard aan bonusbetalingen verdiend.

Amway

2010-Vandaag

De producten

Meer dan 150 artikelen. Introductie van SA8™, DISH DROPS™ en ARTISTRY™ cosmetica.



In de VS start de verkoop van NUTRILITE™ Vitaminen en voedings-supplementen.



Meest succesvolle productlancering in de geschiedenis met meer dan 200.000 Amway Waterbehandelingssystemen in het eerste jaar.



Onze best verkopende producten L.O.C.™, ZOOM™ en SEE SPRAY™ zijn nu supergeconcentreerd voor een nog betere prijs-kwaliteitverhouding.



Er worden interessante nieuwe producten gelanceerd: de ARTISTRY TIME DEFIANCETM lijn en NUTRILITE DOUBLE X™ Multivitaminen.



Amway introduceert twee nieuwe, zeer effectieve merken:

- AMWAY HOME™
- beautycycle™



Verantwoordelijk

Voor Amway is sociale verantwoordelijkheid vanaf het begin erg belangrijk geweest. De programma's voor sociale verantwoordelijkheid van ons bedrijf zijn gebaseerd op drie pijlers: Mensen, Producten en Prestaties.

Mensen



Ons bedrijf dankt zijn succes aan onze mensen: de werknemers en de Amway Business Owners. Wij helpen hen om hun potentieel volledig te benutten door middel van trainingen, ontwikkelingsmogelijkheden en een goede werkomgeving met voldoende ondersteuning.

Omdat onze filosofie verder reikt dan alleen ons eigen bedrijf, probeert onze AMWAY One by One campagne een verschil te maken voor kinderen in nood. Tussen 2003 en 2015 heeft deze campagne ongeveer 242 miljoen EUR opgebracht en zijn 12.7 miljoen kinderen geholpen aan betere leefomstandigheden.

Amway publiceert jaarlijks het Amway Global Entrepreneurship Report (AGER), met informatie over wat mensen motiveert om een eigen zaak te beginnen en wat hen daarin belemmert. In 2015 heeft Amway bijna 50.000 personen in 44 landen geïnterviewd.

Amway komt op voor de belangen van ondernemers en geeft jaarlijks gegevens door aan belangrijke opinieleiders op het gebied van politiek, industrie, wetenschap en maatschappij. Hiermee ondersteunt Amway de publieke discussie over de toekomst van het ondernemerschap en een gunstig bedrijfsklimaat voor ABO's.

Producten



We gaan de strijd aan tegen problemen waar mensen over de hele wereld mee te maken hebben, zoals ondervoeding en het leveren van schoon drinkwater. Met de NUTRILITE™ Power of 5 campagne, bundelt Amway haar krachten in de strijd tegen ondervoeding bij kinderen over de hele wereld, en komt met een oplossing: NUTRILITE Little Bits, een supplement met micronutriënten verrijkt met plantaardige voedingsstoffen voor ondervoede kinderen van 6 maanden tot 5 jaar.

Prestaties



We bereiken duurzame prestaties door ons bedrijf te laten groeien op een sociaal verantwoordelijke manier en dragen ons steentje graag bij om het milieu om ons heen te verbeteren. Amway vindt dat een goed begrip van de omgeving waarin mensen leven van essentieel belang is.



Sterk

De Amway-gemeenschap

Vindingrijke, pro-actieve mensen kunnen zelf veel bereiken, maar samen met anderen nog veel meer. Als u Amway Business Owner wordt, maakt u deel uit van een wereldwijd bedrijf dat uw verkoopinspanningen ondersteunt en uw prestaties erkent.

De bonussen die Amway Business Owners kunnen verdienen zijn gebaseerd op verkoopvolume. Hoe groter uw groep, hoe meer verkopen, hoe hoger uw bonus. Het is aan u. U kunt iets bijverdienen, of er uw belangrijkste bron van inkomsten van maken. U bepaalt uw doelen en wij helpen u ze te bereiken.

Hoe het werkt

Er is altijd ruimte genoeg om u te ontwikkelen bij Amway: van eenvoudigweg het verkopen van producten en 30% verkoopmarge verdienen tot Upline zijn van een groep Amway Business Owners en bonussen verdienen van 21% tot het kwalificeren voor exclusieve zakenreizen naar verbazingwekkende bestemmingen. Als uw business groeit, groeit uw beloning mee!

! Feit: Sinds 1959 heeft Amway wereldwijd meer bonussen en contante beloningen betaald aan haar ABO's dan welk ander directe verkoopbedrijf dan ook ooit heeft gedaan.*



* Bron: Euromonitor International Limited, www.euromonitor.com/amway-claims.

** Bonus is gebaseerd op verkoopvolume. Groepsbonussen zijn gebaseerd op groep verkoopvolume.

Amway in Nederland en België

Amway Nederland Ltd. werd in 1978 gevestigd. Sinds 1980 wordt ook de Belgische markt bevoorrad. Voor meer dan 35 jaar ondersteunen en motiveren we succesvolle Amway Business Owners.

Amway biedt elke ABO persoonlijke service, via telefoon of e-mail. Wij zijn elke werkdag bereikbaar van 08:30 - 17:00 uur en u kunt bij ons terecht voor al uw vragen m.b.t. producten, promoties, leveringen, uw bonus en voor het doorgeven van telefonische orders.

Met vriendelijke groeten,
Uw Amway Team



Experience Center / Promotional Center



Product- en servicecentrum



Sport en vermaak



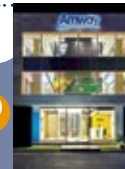
Locatie: Wenen, Oostenrijk
Beschrijving: Het eerste Europese Experience Center, geopend in 2003, biedt bedrijfsfaciliteiten en een plek voor bezoekers om persoonlijk de kwaliteitsproducten van Amway te ervaren.



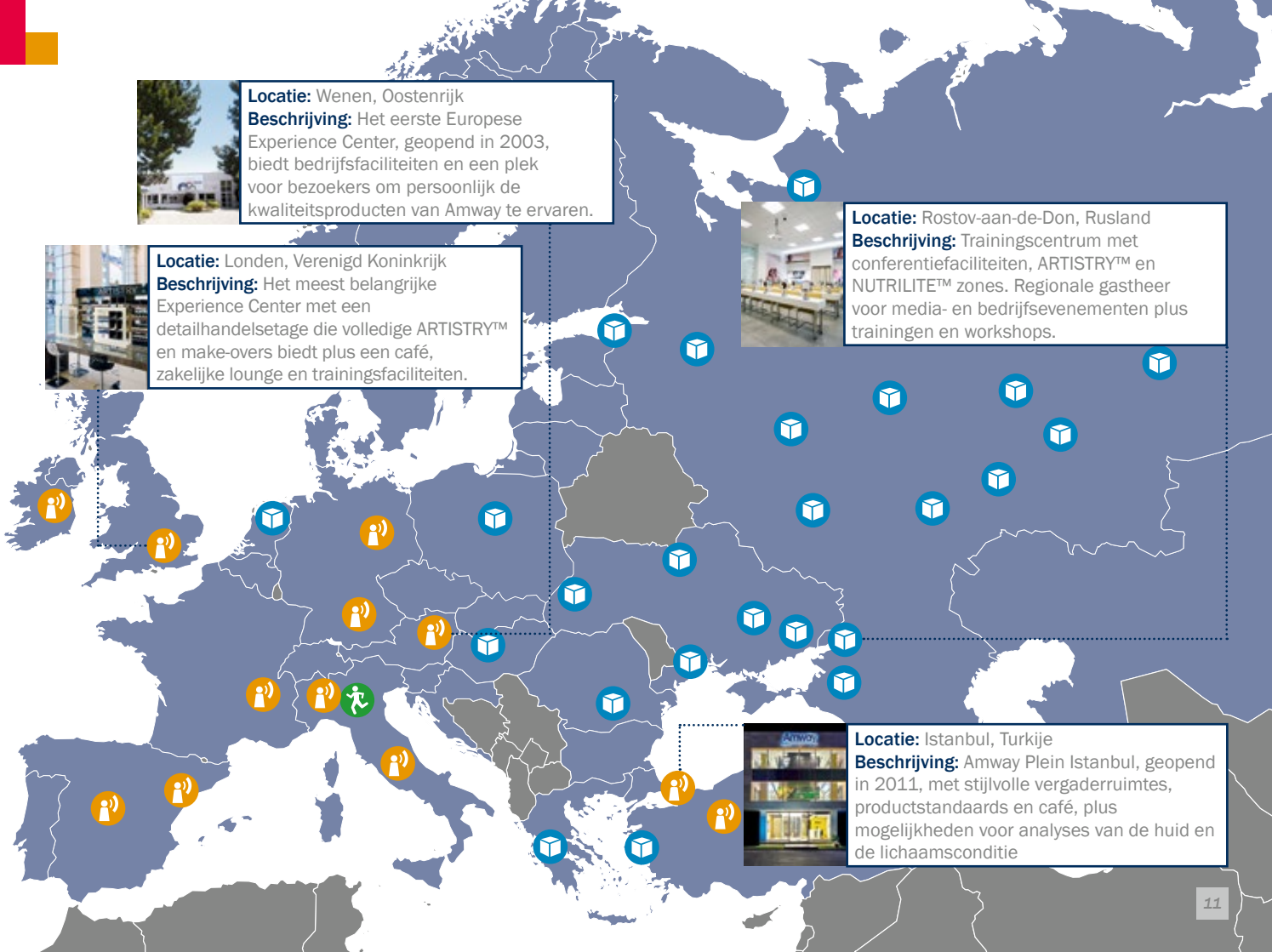
Locatie: Londen, Verenigd Koninkrijk
Beschrijving: Het meest belangrijke Experience Center met een detailhandelsetage die volledige ARTISTRY™ en make-overs biedt plus een café, zakelijke lounge en trainingsfaciliteiten.



Locatie: Rostov-aan-de-Don, Rusland
Beschrijving: Trainingscentrum met conferentiefaciliteiten, ARTISTRY™ en NUTRILITE™ zones. Regionale gastheer voor media- en bedrijfsevenementen plus trainingen en workshops.



Locatie: Istanbul, Turkije
Beschrijving: Amway Plein Istanbul, geopend in 2011, met stijlvolle vergaderruimtes, productstandaards en café, plus mogelijkheden voor analyses van de huid en de lichaamsconditie



Uw producten

Innovatieve oplossingen voor elke dag.

Amway producten zijn zo ontworpen, dat ze zichzelf praktisch verkopen. Ze zijn grondig onderzocht, getest en erkend door onafhankelijke consumentenorganisaties en genieten al decennia lang het vertrouwen van klanten.

Sinds het eerste product meer dan een halve eeuw geleden op de markt kwam, is Amway in de voorhoede van wetenschappelijk onderzoek gebleven. Met meer dan 900 onderzoekslaboratoria wereldwijd, ontwikkelt Amway continu nieuwe producten en moderniseert Amway haar klassieke producten om uw klanten het allerbeste te bieden.

Elk nieuw product ondergaat rigoureuze testen om ervoor te zorgen dat het voldoet aan hoge kwaliteitsstandaarden. Certificeringen van derde partijen tonen aan dat Amway succes heeft met het ontwikkelen van producten waarop mensen kunnen vertrouwen.



NUTRILITE™ is wereldwijd **het best verkochte** merk in de sector vitaminen en voedingssupplementen.*



* Bron: Euromonitor International Limited; Vitaminen en Voedingssupplementen, Wereldwijd, GBN, Waarde Voorgestelde Verkoopprijzen, % analyse, 2014.



iCook™ zorgt voor **smaakbehoud** en bespaart **ruimte, energie** en **geld**.

eSpring™ is 's werelds **best verkochte merk** van waterbehandelingssystemen.*

Sterk geconcentreerde Amway Home **probleemoplossers**, die rekening houden met het milieu voor een schoner en veiliger huis.



* Gebaseerd op een studie van de mondiale verkoopcijfers van 2014 uitgevoerd door marktonderzoeksbureau Verify Markets.

** Producten met deze formulering zijn geconcentreerd, biologisch afbreekbaar en door dermatologen getest.

ARTISTRY™

glistler.

SATINIQUE 

ARTISTRY™ behoort tot **de vijf meest verkochte** premium huidverzorgingsmerken ter wereld.*

SATINIQUE™ maakt het haar tot **negen keer sterker** en **zes keer gladder**.**



* Bron: Euromonitor International Limited; schoonheid en persoonlijke verzorgingsproducten 2015, categorie en subcategorie premium cosmetica en huidverzorgingsproducten; globale waarde 2014 tegen detailhandelprijzen.

** 9x sterker voor Color en Repair producten; 6x gladder voor Smooth en Moisture producten

Uw ondersteuning

Amway Academy

Starten met e-learning! Online zelfstudie is een goede manier om met uw Amway opleiding te beginnen.

Op www.amway.nl of www.amway.be vindt u cursussen, brochures, e-books en meer om uw kennis te vergroten.

Het e-learningprogramma is gratis en 24 uur per dag, 7 dagen per week beschikbaar voor alle Amway Business Owners. Het leert u om producten te presenteren, interesse van klanten te wekken en uw business verder op te bouwen.

Zodra u geregistreerd bent als Amway Business Owner en uw inloggegevens heeft, kunt u uw eerste online cursus beginnen. Op het einde van de sessie doet u een korte test en kunt u uw eigen certificaat afdrukken.

Amway
academy

 training

 web training

 e learning

“Met Amway achter ons hebben, we er alle vertrouwen in.”



Angel, geboren in 1978

Margarita, geboren in 1978

Juriste

Beide Amway Business Owners sinds 2003

Amway Online!



Amway Online wordt voortdurend bijgewerkt om u 24 uur per dag overal ter wereld de beste ondersteuning te bieden.

Als nieuwe Amway Business Owner heeft u toegang tot waardevolle informatie op de Amway website: o.a. productinformatie, promoties en nog veel meer.

Neem vandaag nog een kijkje op www.amway.nl of www.amway.be en ontdek onze unieke website!

Amway op social media

Bezoek Amway op de sociale media:



www.facebook.com/AmwayNederlandBelgie



youtube.com/amwayeurope



twitter.com/amwayeurope

Bij ons kunt u contact maken met vrienden, klanten, prospects en andere Amway Business Owners en uw enthousiasme en ervaringen met hen delen.



Amway applicaties!

- **Amway Business App**

Amway Business Owners kunnen hun activiteiten onderweg beheren met een full-service business applicatie voor uw Android en Apple toestellen. U kunt het geïntegreerde business dashboard gebruiken om live updates van uw maandelijkse verkoopscijfers te raadplegen, producten in de Amway winkel te bekijken en om alle andere officiële Amway Apps meteen te kunnen gebruiken wanneer u ze nodig heeft. U neemt uw business mee waar u ook naartoe gaat, uw business groeit terwijl u onderweg bent!

- **Amway Income Simulator**

Deze app, speciaal voor Amway Europa, laat voorbeelden zien die u helpen om op basis van productenverkoop en een gebalanceerde business uw potentiële inkomsten in te schatten.



Business App



Inkomsten Simulator

Breng ons een bezoekje

Thuisstudies hebben uitgesproken voordelen, maar het is ook belangrijk om met de Amway community in contact te komen. Daarom moedigen we u aan om een bezoekje te brengen aan een van onze vestigingen in Europa.

We hebben graag dat u onze Amway vestigingen beschouwt als een plaats waar u ondersteuning krijgt, onze producten leert kennen, vragen kan stellen en op de hoogte blijft van wat er in de wereld van Amway gebeurt.

Onze indrukwekkende Amway Experience Centers zijn altijd een bezoekje waard! Ook al is er geen Experience Center bij u in de buurt, denk a.u.b. eraan om ons te bezoeken wanneer u ooit in Londen, Dublin, München, Istanbul, Ankara, Wenen, Milaan, Rome, Lyon, Barcelona of Madrid bent.

Berlijn



Londen



Partner stores

Amway Business Owners hebben de mogelijkheid om hun sales volume te verhogen door het verkopen van producten uit één van onze partner stores. Het is nog een manier om uw inkomsten te optimaliseren en u een boost te geven op weg naar het volgende bonus level.

Ontdek de partner stores op www.amway.nl
of www.amway.be



Uw beurt

Schrijf u in

Klaar om te beginnen?

We zijn blij dat we onze business aan u hebben kunnen presenteren. Neem de tijd om erover na te denken, en vergeet niet dat u uw business zo groot of klein kunt maken zoals het u het beste uitkomt.

Bent u er al klaar voor om als Amway Business Owner aan de slag te gaan, uw eigen baas te worden en uw toekomst in eigen hand te nemen? Dan bent u slechts een paar stappen verwijderd van het begin.

Ons advies:

- Praat met de Amway Business Owner die u heeft uitgenodigd om u te registreren.
- Registreer online.
- Bespaar op de aankoop van uw eerste producten met een speciale Start! korting.
- U kunt nog meer besparen met onze cadeau Vouchers

We verheugen ons erop om u bij Amway te verwelkomen!



Start nu en profiteer van de volgende voordelen:

- ✓ De mogelijke inkomsten zijn flexibel, want u beslist waar en wanneer u werkt.
- ✓ Lage startinvestering.
- ✓ 100% tevredenheidsgarantie op de meeste producten*.
- ✓ Tot 25% of 30% korting op basis van onze voorgestelde verkoopprijzen.
- ✓ Er geldt geen minimumbedrag voor bestellingen en geen aankoopverplichting.
- ✓ 100% geld-teruggarantie op uw registratiekosten gedurende de eerste 90 dagen na registratie**.

**Stel u eens voor...
hoe anders uw leven zou kunnen zijn
dan het nu is...**



* Raadpleeg de Amway Productbrochure voor de exacte voorwaarden.

** Raadpleeg www.amway.nl of www.amway.be voor de exacte voorwaarden.

Bestel nu uw Startpakket:

Essentieel
€ 30



Start pakket inclusief:



Productcatalogus en prijslijsten

Uw keuze



Amway
academy

Bij elke Amway business is het volgende inbegrepen:

- Amway website en uw persoonlijke pagina
- Online tools voor uw business
- Snelle **Start!** korting die kan oplopen tot € 135,66
- Online cursussen van Amway Academy

Bespaar op topproducten bij uw eerste bestelling

Maak kennis met de Amway producten en ontvang daarbij een korting die kan oplopen tot 20% als u binnen 30 dagen na registratie bestelt.* U kiest zelf uw Snelle Start! korting: 10% op uw eerste bestelling van 100 PW of meer, of 20% korting op uw eerste bestelling van 200 tot 300 PW.

	bespaar 10%	bespaar 20%	bespaar 20%
U bespaart Uw Snelle Start! korting	€ 23,30	€ 93,18	€ 139,77
U betaalt Uw gereduceerde ABO-prijs	€ 209,65	€ 372,72	€ 559,08
Waarde Uw normale ABO-prijs	€ 232,95	€ 465,90	€ 698,85
Snelle Start! Uw ordervolume	100 PW 	200 PW 	300 PW 

* De Snelle Start! korting is een éénmalige aanbieding en geldt alleen tijdens de eerste 30 dagen.

** De voorwaarden zijn te vinden op www.amway.nl of op www.amway.be.

Alle prijzen in deze flyer zijn incl. 21% btw.

Blijf ook na de eerste 30 dagen besparen op uw bestellingen!

Vouchers voor regelmatige bestellingen**

Voor uw bestellingen kunt u ook vouchers verdienen. Per 100 PW verdient u 1 voucher t.w.v. €10. Deze vouchers kunt u de volgende maand vanaf de 1e t/m de 28e van de maand gebruiken bij online bestellingen van minimaal 100PW.

Performancebonus

Bij een maandelijks verkoopvolume van 200 PW of meer, ontvangt u bovendien een performancebonus van 3% of meer. Deze kan oplopen tot 21%, afhankelijk van uw verkoopvolume.

Maandelijks PW	Bonuspercentage
10.000 PW	21%
7.000 PW	18%
4.000 PW	15%
2.400 PW	12%
1.200 PW	9%
600 PW	6%
200 PW	3%

Wat betekent PW?

Elk product heeft naast de prijs in euro's ook een puntenwaarde (PW). Deze waarde helpt ons om uw verkoopvolume te berekenen en uw bonus vast te stellen.

Uw totale besparingen en voordelen in één oogopslag.

			€ 187,1
		€ 124,73	
Totale besparing en voordelen	€ 33,30		
Bonus	—	€ 11,55	€ 17,33
Voucher	€ 10	€ 20	€ 30
Snelle Start! korting	€ 23,30	€ 93,18	€ 139,77
Snelle Start! bestelling	100 PW	200 PW	300 PW

Registreer en bestel nu: online of offline

Registreer uw Amway business en bestel online in ons volledige productassortiment op www.amway.nl of www.amway.be.

Uw Snelle Start! korting wordt automatisch toegepast en we zorgen ervoor dat u uw korting krijgt!



Uw Amway

Amway Nederland Ltd.
Celsiusweg 18
5928 PR Venlo
Nederland

Tel. +31 (0)20 2035382
Fax +31 (0)20 2035383

www.amway.nl
E-mail: info-nl@amway.com

Amway België Co.
Adres: Kunstlaan 50/18
B-1000 Brussel
België

Tel: +32 (0)2 200 89 07
Fax: +32 (0)2 200 89 08

www.amway.be
info_belgium@amway.com